



Ricardo Marcelino de Souza Junior

Rua F02 Quadra 02 Lote 03 Jardim Olímpico, Aparecida de Goiânia – GO

Contato: (062) 99852-7727 / (062) 98174-2170

E-mail: ricardo.marcelinno95@gmail.com

Data de nascimento: 10 de Novembro de 1995

EXPERIÊNCIAS PROFISSIONAIS

19/01/2012 a 01/04/2013 – Unitintas Comércio de Tintas LTDA - Goiânia – GO

Auxiliar Administrativo: Auxílio na recepção de clientes, atendimento telefônico, atualização de preço dos produtos, arquivo de documentos, atualização da planilha de comissões dos vendedores.

- Gestor: Everson Garcia / Contato: (062) 3235-7000

06/06/2014 a 03/11/2014 - BT Call Center - Goiânia – GO

Agente de Atendimento (Call Center): Retenção de clientes na empresa por meio de produtos e soluções de seus problemas de telefonia e internet.

- Supervisor de equipe: Larissa Villafane / Contato: (062) 98578-0590

13/10/2015 a 23/06/2016 – MasterVet Prod. Agrop. EIRELI – Aparecida de Goiânia – GO

Faturista: Responsável pela emissão de notas fiscais, atendimento telefônico, recepção de clientes, arquivo de documentos, auxílio no sistema de comissões de vendedores, vendas presenciais, suporte aos vendedores externos.

- Gestor e proprietário: Rogério Assis / Contato: (062) 3264-7473

03/10/2016 – Julho/2018 - Capital Gold Consultoria LTDA – Goiânia – GO

Atendente de Câmbio: Atuo no atendimento de clientes, prospectando compras e vendas de moedas estrangeiras, venda de seguros viagem, assessoria de visto, venda e recarga de cartão pré-pago internacional, remessas internacionais via Moneygram.

- Gerente: Adelayde Cristine Borges / Contato: (062) 99676-0440 / (062) 3089-0435

FORMAÇÕES ACADÊMICAS E COMPLEMENTARES

2011 – Carlitos Informática – Aparecida de Goiânia – GO

Curso Profissionalizante

- Informática básica / Pacote Office completo.

2014 - SENAC Goiás – Aparecida de Goiânia – GO

Curso Profissionalizante

- AutoCad – AutoDesk

2016 – 2017 – Faculdade Araguaia - Goiânia – GO

- **Tecnologia em Gestão Comercial**

2018 – 2019 – Faculdade Sul Americana - Goiânia – GO

- **Bacharelado em Administração de Empresas**
- 5º Período (Cursando / Noturno)

PERFIL DE QUALIFICAÇÃO

- Conhecimento em Pacote office completo, trabalho com planilhas, fórmulas, AutoCad, mídias sociais.
- Excelente capacidade de análise, escrita e raciocínio para vendas.
- Grande vivência em atendimento ao público.
- Facilidade em lidar com mudanças e situações inesperadas.

OBJETIVO

Busco uma vaga na área comercial, onde possa colocar minhas habilidades em prática e colaborar com equipes de trabalho, tendo o crescimento da organização e o desenvolvimento pessoal e profissional como focos principais, buscando a prospecção de novos clientes e a realização de tarefas rentáveis.

GOIÂNIA, 2018